

Master

The Wealth Planning Specialist

Il percorso formativo, frutto della collaborazione tra AIDC – Sezione di Milano e la Fondazione dei Dottori Commercialisti di Milano – si propone di sviluppare le competenze necessarie per il Dottore Commercialista che vuole occuparsi di Wealth Management.

Milano

Sala conferenze AIDC Sezione di Milano - Via Fontana 1
dal 5 Novembre 2019 al 7 Aprile 2020



AIDC

Associazione Italiana
Dottori Commercialisti
ed Esperti Contabili
Sezione di Milano



FONDAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI MILANO

Studi di Alta Formazione dal 1993

SAF • LUIGI MARTINO



Media Partner

GRUPPO24ORE

Destinatari

Il Master per il "Wealth Planning Specialist" è rivolto a professionisti che desiderano acquisire una approfondita conoscenza teorica e pratica degli strumenti di pianificazione patrimoniale della ricchezza personale.

I partecipanti avranno l'opportunità di interagire con docenti con pluriennale esperienza nazionale e internazionale seguendo un approccio cross-funzionale. I docenti, infatti, provengono dal mondo accademico, delle professioni commerciali, legali e finanziarie; il team di docenti avrà l'obiettivo di offrire ai partecipanti le conoscenze necessarie a individuare e ottenere un efficiente assetto legale, tributario e finanziario alla ricchezza privata di soggetti che vivono oppure operano in Italia.

Calendario

Modulo 1	Martedì 5 Novembre 2019	ore 14:30 - 18:30
Modulo 2	Martedì 19 Novembre 2019	ore 9:30 - 18:30
Modulo 3	Martedì 26 Novembre 2019	ore 9:30 - 18:30
Modulo 4	Giovedì 12 Dicembre 2019	ore 9:30 - 18:30
Modulo 5	Martedì 14 Gennaio 2020	ore 9:30 - 13:30
Modulo 6	Martedì 14 Gennaio 2020	ore 14:30 - 18:30
Modulo 7	Martedì 28 Gennaio 2020	ore 14:30 - 18:30
Modulo 8	Martedì 11 Febbraio 2020	ore 14:30 - 18:30
Modulo 9	Martedì 18 Febbraio 2020	ore 9:30 - 13:30
Modulo 10	Martedì 18 Febbraio 2020	ore 14:30 - 18:30
Modulo 11	Martedì 3 Marzo 2020	ore 14:30 - 18:30
Workshop	Martedì 17 Marzo 2020	ore 14:30 - 18:30
Workshop	Martedì 7 Aprile 2020	ore 14:30 - 18:30

Struttura

Articolazione e durata del percorso

- 11 moduli formativi in aula, tenuti da uno o più docenti e la presentazione di case-studies aziendali.
- 2 workshop.

Il percorso inizia a Novembre 2019 e termina ad Aprile 2020.

Faculty

Giorgio Basile	Isagro S.p.A.
Angelo Busani	Studio Busani
Nicola Canessa	Avvocato, Partner CBA
Alberto Chiesa	Mediobanca
Silvia Colombo	Elips Life
Valeria Ferrero	Head of Marketing and Business Development - Gruppo Ersel
Pierluigi Fino	Studio Legale Fino
Vittorio Fortunato	Deutsche Bank SpA
Paolo Gaeta	Gaeta e Associati
Carlo Galli	Clifford Chance
Giuseppe Giordano	Notaio, Studio Giordano
Achille Gennarelli	JPM
Massimo Lodi	UBI Banca SpA
Paolo Ludovici	Studio Ludovici & Piccone
Giuseppe Malinconico	ADE
Paola Manes	Studio Cartwright Pescatore
Stefano Massarotto	Facchini Rossi Michelutti Studio Legale Tributario
Antonio Martino	DLA Piper
Patrizia Misciattelli	AIFO
Filippo Nosedà	Mishcon de Reya LLP
Enrico Palandri	Secondfind Sim SpA
Paolo Panico	Paolo Panico's Law Chambers
Simonetta Parravicini	Servizio Italia
Massimo Pometto	Studio Colombo Altamura Pometto
Marco Salvatore	Lexat Tax & Legal Advisory
Gabriele Sepio	ACTA
Anna Steward	Sequent ex Rothschild Trust
Lorenzo Stucchi	Notaio, Partner Studio Restuccia e Stucchi
Francesco Tundo	Studio Tundo
Luca Valdameri	Pirola Pennuto Zei
Fabrizio Vedana	Unione Fiduciaria SpA
Andrea Vicari	Studio Vicari
Luca Zitiello	Studio Zitiello

Contenuti e articolazione del percorso formativo

MODULO 1	5 NOVEMBRE 2019 / 14.30 - 18.30 Holding • Tipologie societarie di holding: Spa Sapa Srl SS • Aspetti fiscali • La valorizzazione della <i>Italian creativity for plant health</i> anche grazie ad alleanze strategiche e a uno strumento finanziario innovativo (Azioni Sviluppo)	Docenti Giorgio Basile Paolo Ludovici Lorenzo Stucchi
MODULO 2	19 NOVEMBRE 2019 / 9.30 - 18.30 Trust • Introduzione agli strumenti giuridici con effetti segregativi nel panorama internazionale • Strumenti civilistici di destinazione e segregazione patrimoniale Analisi comparata degli strumenti "trust like" Introduzione al trust contemporaneo • Le Leggi di riferimento ispiratrici del trust interno	Docenti Paola Manes Filippo Noseda Andrea Vicari
MODULO 3	26 NOVEMBRE 2019 / 9.30 - 18.30 Trust • La Convenzione dell'Aja sul riconoscimento del trust interno • Aspetti civilistici del trust interno • Aspetti fiscali del trust interno • Fattispecie teoriche di applicazione applicative di trust interni • Casi pratici	Docenti Angelo Busani Nicola Canessa Alberto Chiesa Francesco Tundo Massimo Lodi
MODULO 4	12 DICEMBRE 2019 / 9.30 - 18.30 Trust • Misplaced Trust • Dopo di Noi L. 2016	Docenti Massimo Lodi Giuseppe Malinconico Antonio Martino Gabriele Sepio
MODULO 5	14 GENNAIO 2020 / 9.30 - 13.30 Polizze Assicurative • La natura delle polizze finanziarie e la loro qualificazione giuridica • Antiriciclaggio e assicurazioni: le principali novità normative, gli indicatori di anomalia e gli schemi di comportamento anomalo nel mondo del private insurance. • Aspetti fiscali • Aspetti operativi delle polizze assicurative nel mondo wealth: casi pratici.	Docenti Paolo Ludovici Luca Zitiello
MODULO 6	14 GENNAIO 2020 / 14.30 - 18.30 Successioni e Donazioni • Successioni e Donazioni, novità civilistiche • Patto di Famiglia: aspetti civilistici e aspetti critici • Aspetti fiscali	Docenti Pierluigi Fino Giuseppe Giordano Luca Valdameri

28 GENNAIO 2020 / 14.30 - 18.30

Mandato

- Mandato fiduciario
- Affidamento fiduciario

Docenti

Simonetta Parravicini
Fabrizio Vedana

11 FEBBRAIO 2020 / 14.30 - 18.30

Family Office

- Il ruolo del capitale d'impresa all'interno del patrimonio familiare e il ruolo del Family Office.
- Il modello dell'asset allocation delle Endowment.

Docenti

Patrizia Misciattelli
Enrico Palandri

18 FEBBRAIO 2020 / 9.30 - 13.30

La Banca e il wealth management

- Modelli operativi
- Di generazione in generazione: l'importanza del dialogo con gli intermediari
- Il Wealth Planning in banca e in fiduciaria

Docenti

Valeria Ferrero
Vittorio Fortunato
Achille Gennarelli

18 FEBBRAIO 2020 / 14.30 - 18.30

Wealth Planner abroad

- Il Wealth Planning nell'esperienza del trustee lussemburghese
- Il Wealth Planning nell'esperienza del trustee svizzero

Docenti

Paolo Panico
Anna Steward

3 MARZO 2020 / 14.30 - 18.30

Il possesso di attività estere e gli obblighi dichiarativi

- Definizione titolare effettivo e compilazione RW, IVIE e IVAFE
- Scambio automatico, CRS, FATCA, DAC6
- Casi pratici (Trust, Attività finanziarie, opere d'arte, polizze, bitcoin e immobili)

Docenti

Carlo Galli
Stefano Massarotto
Massimo Pometto

17 MARZO 2020 / 14.30 - 18.30

Il wealth planning nel passaggio generazionale

A cura dei componenti
della Faculty

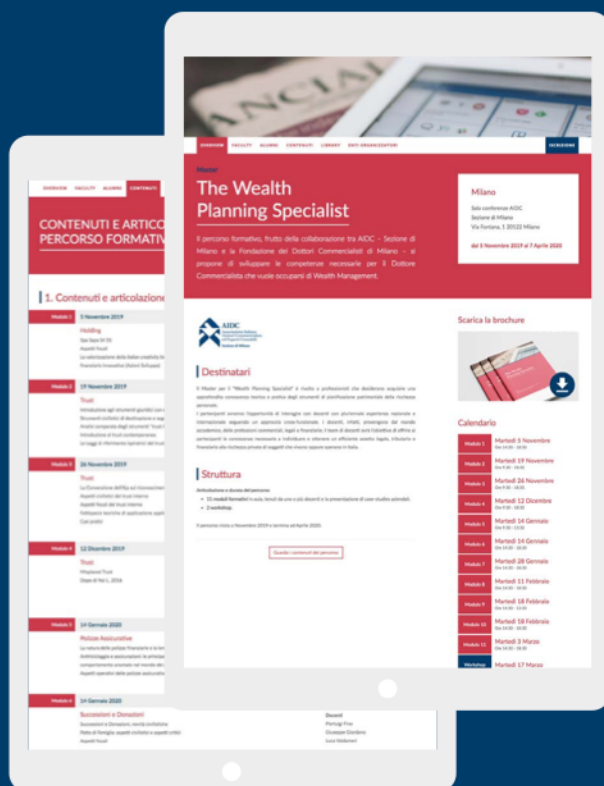
7 APRILE 2020 / 14.30 - 18.30

Un caso di pianificazione successoria

A cura dei componenti
della Faculty

Crediti formativi dagli Ordini Professionali

Per i Dottori Commercialisti è stata inoltrata richiesta di accreditamento al CNDCEC.
Per gli Avvocati sono stati riconosciuti dall'Ordine degli Avvocati di Milano n. 18 cfp per l'intero percorso formativo con frequenza minima dell'80% dell'evento.



Enti organizzatori

Comitato scientifico

Paolo Gaeta
Edoardo Ginevra
Marco Salvatore

Comitato organizzatore

Elena Camia
Lucia Seratoni
Susanna Stanghellini



L'Associazione Italiana Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili - Sezione di Milano è espressione milanese, socia fondatrice e ispiratrice dell'AIDC nazionale.

L'Associazione Italiana Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili trae origine dalla nascita dell'Associazione Dottori Commercialisti Milano il 13 giugno 1991 per effetto della fusione delle tre organizzazioni sindacali allora presenti nel panorama milanese. Il 22 marzo 2006 viene fatto il primo passo verso una associazione nazionale cambiando la denominazione in Associazione italiana Dottori Commercialisti spinti dal desiderio di continuare ed esportare la propria esperienza anche al di fuori dei pur ampi confini milanesi. Un ventennio dopo la nascita di ADC, il 18 marzo 2010, con la partecipazione di 28 sezioni locali rappresentative di 11 regioni prende vita l'Associazione Italiana Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili.

Oggi come allora AIDC vuole essere la casa comune di tutti i Dottori Commercialisti, consapevole del fatto che l'unione è molto più premiante e produttiva rispetto alle divisioni. L'AIDC - Sezione di Milano vuole continuare ad essere una realtà giovane e dinamica al servizio dei Dottori Commercialisti milanesi. Nello stesso tempo, vuole portare la propria esperienza fatta di risultati prestigiosi al servizio di tutta la categoria in modo che possa costituire la base sulla quale costruire i successi del futuro con l'aiuto di tutti i Dottori Commercialisti italiani.



FONDAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI MILANO

Studi di Alta Formazione dal 1993

SAF • LUIGI MARTINO



La Fondazione dei Dottori Commercialisti di Milano, costituita nel 1993, **ha la finalità di sostenere il prestigio della professione di Dottore Commercialista e di sottolinearne il suo ruolo di guida al fianco dei clienti – imprese e privati** - che intendono perseguire risultati economici nel rispetto delle regole date dall'ordinamento e dalla società.

Nell'ambito delle attività promosse, la Fondazione si prefigge altresì di diffondere la conoscenza dell'economia, del diritto civile e fiscale, delle norme contabili e in generale di tutti i saperi che concorrono allo sviluppo delle imprese e della società civile.

La Fondazione si rivolge al mondo delle professioni, dell'imprenditoria e della finanza programmi di formazione professionale specialistica certificata **ISO 9001**.

Le proposte formative sono esaminate ed approvate dal **Comitato Scientifico**.

Media Partner

GRUPPO  24ORE

AIDC - Sezione di Milano
Via Fontana, 1 - 20121 Milano
Telefono: +39 02 55017651
Email: segreteria.milano@aidc.pro
www.aidc.pro/milano

**Fondazione dei Dottori
Commercialisti di Milano**
Via Fontana, 1 - 20121 Milano
Telefono: +39 02 49713936
www.fdc.mi.it



AIDC
Associazione Italiana
Dottori Commercialisti
ed Esperti Contabili
Sezione di Milano



FONDAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI MILANO

Studi di Alta Formazione dal 1993

SAF • LUIGI MARTINO



Media Partner

GRUPPO24ORE